

[Escriba aquí la dirección]

[Escriba aquí el teléfono, el fax y la dirección de correo]

# Juan Sánchez López

## Áreas de Experiencia

### Dirección de ventas a nivel nacional y regional

- Incrementé las ventas de 3 a 4.2 millones de euros.
- Incrementé las ventas regionales de 1.5 a 2 millones de euros.
- Fui responsable de 250 representantes en 12 comunidades autónomas.
- Dupliqué las ventas por representante de 2.000 a 5.000 euros.
- Propuse nuevos productos que incrementaron los beneficios en un 18%.

### Jefe de Representantes

- Aumenté el equipo de ventas de 30 a 60 representantes.
- Implementé un curso para la formación de los nuevos contratados, acelerando la obtención de beneficios.

## Formación

1975–1980                      Universidad de Extremadura                      Badajoz

Diplomado en administración de negocios y ciencias de la computación.

- Graduado con Summa Cum Laude.

## Historia Laboral

1980–1984. Viñedos Martínez. Cáceres

### Jefa de representantes de ventas

- Aumenté el equipo de ventas de 30 a 60 representantes.
- Tripliqué los ingresos de la división por cada asociado de ventas.

1985–1990. Gutiérrez SL. Mérida, Badajoz

### Directora regional de ventas

- Incrementé las ventas regionales de 1.5 a 2 millones de euros.
- Fui responsable de 250 representantes en 12 comunidades autónomas.

1990–1994. Textiles Nuevo. Badajoz

### Directora nacional de ventas

- Incrementé las ventas de 3 a 4.2 millones de euros.
- Dupliqué las ventas por representante de 2.000 a 5.000 euros.

## Idiomas

Especifique los idiomas que conozca y su nivel