

[Escriba aquí la dirección]

[Escriba aquí el teléfono, el fax y la dirección de correo]

Juan Sánchez López

Resumen de Historial

Tres o cuatro líneas describiendo conocimientos y aptitudes.

Historia Laboral

1990–1994. Textiles Nuevo. Badajoz

Directora nacional de ventas

Incrementé las ventas de 3 a 4.2 millones de euros.

Duplicué las ventas por representante de 2.000 a 5.000 euros.

Propuse nuevos productos que incrementaron los beneficios en un 18%.

1985–1990. Gutiérrez SL. Mérida, Badajoz

Directora regional de ventas

Incrementé las ventas regionales de 1.5 a 2 millones de euros.

Fui responsable de 250 representantes en 12 comunidades autónomas.

Implementé un curso para la formación de los nuevos contratados, acelerando la obtención de beneficios.

1980–1984. Viñedos Martínez. Cáceres

Jefa de representantes de ventas

Aumenté el equipo de ventas de 30 a 60 representantes.

Tripliqué los ingresos de la división por cada asociado de ventas.

Incrementé las ventas para incluir grandes cuentas del mercado.

Formación

1975–1980 Universidad de Extremadura Badajoz

Diplomado en administración de negocios y ciencias de la computación.

Graduado con Summa Cum Laude.

Idiomas

Especifique los idiomas que conozca y su nivel

Intereses

Miembro de asociación cultural, atletismo, jardinería, carpintería.